

## L'ASSOCIATION TAMADI RECHERCHE UN.E CHARGE.E DE COMMERCIALISATION

Poste à pourvoir à partir de mi-octobre 2017

### L'ASSOCIATION

L'association Tamadi propose des voyages en immersion chez l'habitant en milieu rural. Elle travaille en lien avec des organisations paysannes à travers le monde. Le siège est situé à Nantes. Son conseil d'administration est composé de voyageurs et de représentants des partenaires internationaux.

### DESCRIPTION DU POSTE

Vous serez principalement en charge de gérer la commercialisation et le développement commercial des séjours Tamadi.

### MISSIONS

#### COMMERCIALISATION

1. Création des devis et factures
2. Suivi des règlements
3. Achat du transport aérien
4. Mise à jour des fichiers de réservation
5. Relation voyageurs (par téléphone, par mail, et RDV physique)

#### DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

1. Création et actualisation d'un fichier prospect
2. Mise en place d'actions de prospection à destination du fichier
3. Organisation et participation aux évènements

Ce poste est placé sous la responsabilité de la coordinatrice de l'association dans une dynamique collaborative.

### PROFIL RECHERCHE

- Organisé.e et autonome, vous aimez travailler en équipe et êtes force de proposition
- Bonnes capacités rédactionnelles
- Qualités organisationnelles, gestionnaires et relationnelles
- Maîtrise de l'outil informatique (principalement bureautique)
- Une aisance en anglais serait un plus
- Connaissance du secteur du tourisme équitable et solidaire
- Sensibilité pour le domaine de l'économie sociale et solidaire et la solidarité internationale
- Intérêt pour les échanges interculturels et l'animation collaborative

### CONTRAT ET DUREE DU CONTRAT

Contrat CUI-CAE (bénéficiaire du RSA ou pouvant prétendre au RSA)  
CDD 9 mois - 21h/ semaine (renouvelable)

Merci d'envoyer votre lettre de motivation et votre CV à [sandy@tamadi.org](mailto:sandy@tamadi.org) avant le 4 septembre. Les entretiens se dérouleront entre le 19 et 23 septembre 2017 pour une prise de poste mi-octobre.